



Infolge Pensionierung des Stelleninhabers suchen wir

Sales ManagerIn

Erdwärmesysteme 100%

Anteil Aussendienst ca. 50-60%

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Evaluation, Aufbau sowie Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen in den Märkten Slowenien, Kroatien, Bosnien und Herzegowina, Montenegro, Kosovo, Albanien, Nordmazedonien, Bulgarien, Rumänien, Serbien, Ungarn und Slowakei
- Erkennen und nutzen von Verkaufspotentialen und Markttrends
- Mitwirken bei Budgetierungen, Preisbestimmungen und Kostenüberwachungen
- Planung und Durchführung von Ausstellungen, Tagungen, Hausmessen und Schulungen
- Betreuung Spezialprojekte weltweit

UNSERE ANFORDERUNGEN

- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse (zusätzlich Kenntnisse lokaler Sprachen aus dem Verkaufsgebiet von Vorteil)
- Erfahrung im internationalen Verkaufs-Aussendienst
- Verhandlungsgeschick, Zielorientierung, Neugierde, selbständiges Arbeiten sowie Freude an der Beratung und am Verkauf
- Büroarbeitsplatz im Team in Benken SG

DAS BIETEN WIR

- herausfordernde und vielfältige Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum in einer offenen Unternehmenskultur
- attraktive Arbeitsbedingungen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Unterstützung bei fachbezogenen Aus- und Weiterbildungen
- inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen

ÜBER UNS

- über 90-jähriges Traditionsunternehmen
- Vordenker im Bereich der Extrusion von Kunststoff
- Herstellung von Heizungs – Sanitärrohren, Profilen sowie Geothermie- und Rohrsystemen
- drei Standorte in der Schweiz und Deutschland
- dynamisches Unternehmen mit über 400 Mitarbeitenden

INTERESSIERT?

Gerne erwarten wir Ihr vollständiges digitales Bewerbungsossier.

Senden Sie Ihre Bewerbung direkt an:
bewerbung.benken@hakagerodur.ch



Helen Ricklin
Leiterin Personal

+41 (0)55 293 25 23