



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir

## Technische/r VerkaufsberaterIn Profile

### IHRE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung bestehender Kunden und Erweiterung nachhaltiger Geschäftsbeziehungen
- Entwicklung und Einführung neuer Kundenartikel inkl. interner Projektleitung
- Akquisition von Neukunden
- Verhandlungsführung bis zum Vertragsabschluss inkl. Abstimmung auf technischer Ebene
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Zusammenarbeit mit dem Innendienst, Technik, Qualität und Produktion
- Reisetätigkeit ca. 30%

### UNSERE ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossenes technisches Studium (mind. FH) in Fachrichtung Maschinenbau, Kunststofftechnik oder ähnlich
- Berufserfahrung im Bereich Kundenbetreuung
- Erfahrung im Extrusionsbetrieb in der Entwicklung oder im Verkauf
- Sehr fundiertes technisches Wissen u.a. von Extrusionsprozessen
- Kunden- und zielorientierte Arbeitsweise
- Englisch verhandlungssicher

### DAS BIETEN WIR

- herausfordernde und vielfältige Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum in einer offenen Unternehmenskultur
- attraktive Arbeitsbedingungen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Unterstützung bei fachbezogenen Aus- und Weiterbildungen
- inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen

### ÜBER UNS

- über 90-jähriges Traditionsunternehmen
- Vordenker im Bereich der Extrusion von Kunststoff
- Herstellung von Heizungs-Sanitärrohren, Profilen sowie Geothermie- und Rohrsystemen
- drei Standorte in der Schweiz und Deutschland
- dynamisches Unternehmen mit über 400 Mitarbeitenden

### INTERESSIERT?

Gerne erwarten wir Ihr vollständiges digitales Bewerbungsportfolio.

Senden Sie Ihre Bewerbung direkt an:  
[bewerbung.gossau@hakagerodur.ch](mailto:bewerbung.gossau@hakagerodur.ch)



Cornelia Grill  
Leiterin Personal

+41 (0)71 388 94 24