



Wir suchen

Sales ManagerIn

Erdwärmesysteme 100%

Anteil Aussendienst ca. 50%

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Evaluation, Aufbau sowie Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen in den Märkten Frankreich, Spanien, Portugal und Italien
- Erkennen und Nutzen von Verkaufspotential und Markttrends
- Mitwirken bei Budgetierung, Preisbestimmung und Kostenüberwachungen
- Planung und Durchführung von Ausstellungen, Tagungen, Hausmessen und Schulungen

UNSERE ANFORDERUNGEN

- technische Ausbildung mit kaufm. Weiterbildung, von Vorteil in der Bau- oder Baunebenbranche sowie Erfahrung im internationalen Verkaufs-Aussendienst
- Gute Französisch- und Englischkenntnisse (zusätzlich Spanisch-, Portugiesisch- oder Italienischkenntnisse von Vorteil)
- Verhandlungsgeschick, Zielorientierung, Neugierde. selbständiges Arbeiten sowie Freude an der Beratung und am Verkauf
- Wohnort in der Schweiz

DAS BIETEN WIR

- herausfordernde und vielfältige Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum in einer offenen Unternehmenskultur
- attraktive Arbeitsbedingungen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Unterstützung bei fachbezogenen Aus- und Weiterbildungen
- inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen

ÜBER UNS

- über 90-jähriges Traditionsunternehmen
- Vordenker im Bereich der Extrusion von Kunststoff
- Herstellung von Heizungs – Sanitärrohren, Profilen sowie Geothermie- und Rohrsystemen
- drei Standorte in der Schweiz und Deutschland
- dynamisches Unternehmen mit über 400 Mitarbeitenden

INTERESSIERT?

Gerne erwarten wir Ihr vollständiges digitales Bewerbungsossier.

Senden Sie Ihre Bewerbung direkt an:
h.ricklin@hakagerodur.ch



Helen Ricklin
Leiterin Personal

+41 (0)55 293 25 23