



Wir suchen

Technische(n) Berater(in) im Verkaufsaussendienst

Anteil Aussendienst ca. 80% in den Kantonen SO sowie im deutschsprachigen Teil von BE/FR/VS

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung Fachhandel, Bohrfirmen, Bohrmeister sowie Sanitär- und Heizungsfirmen, Händler, Installateure sowie Ingenieurbüros
- Baustellenbetreuung/After Sales-Service
- Projektbetreuung und Erstellung von Offerten und Submissionen
- Erkennen und Nutzen von Verkaufspotentialen und Markttrends
- Mitwirken bei Budgetierung, Preisbestimmung und Kostenüberwachungen
- Teilnahme an Veranstaltungen und regionalen Messen

UNSERE ANFORDERUNGEN

- technische Ausbildung mit kaufm. Weiterbildung, von Vorteil in der Bau- oder Baunebenbranche sowie Erfahrung im Verkauf-Aussendienst
- Verhandlungsgeschick, Zielorientierung, Neugierde, selbständiges Arbeiten sowie Freude an der Beratung und am Verkauf
- Wohnhaft im Verkaufsgebiet
- Französischkenntnisse m/s von Vorteil

DAS BIETEN WIR

- herausfordernde und vielfältige Tätigkeit mit Gestaltungsfreiraum in einer offenen Unternehmenskultur
- attraktive Arbeitsbedingungen mit flexiblen Arbeitszeiten
- Unterstützung bei fachbezogenen Aus- und Weiterbildungen
- inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen

ÜBER UNS

- über 90-jähriges Traditionsunternehmen
- Vordenker im Bereich der Extrusion von Kunststoff
- Herstellung von Heizungs – Sanitärrohren, Profilen sowie Geothermie- und Rohrsystemen
- drei Standorte in der Schweiz und Deutschland
- dynamisches Unternehmen mit über 400 Mitarbeitenden

INTERESSIERT?

Gerne erwarten wir Ihr vollständiges digitales Bewerbungsdossier.

Senden Sie Ihre Bewerbung direkt an:
h.ricklin@hakagerodur.ch



Helen Ricklin
Leiterin Personal

+41 (0)55 293 25 23